

Tres formas de llevar StandardOS a sus clientes

Para consultoras ISO 27001 y NIS2, servicios de CISO externo y MSP, y quienes escriben sobre cumplimiento: una cifra por programa, las condiciones en una tabla, un formulario.

AFILIADO

20%

del primer año

Un enlace o un código en su web o en su boletín; cada suscripción que inicie le paga sus primeros 12 meses.

PARTNER DE REFERIDOS

20%

de cada pago, 12 meses

Para consultoras ISO 27001 y CRA: traiga un cliente, figure en su producto como la persona a la que llamar una vez que acepte y cobre cada pago durante un año.

REVENDEDOR

30%

de margen

Para consultoras y MSP con muchos clientes: usted factura al cliente, gestiona cada cliente desde un espacio y pone su nombre en los informes.

Las condiciones

CONDICIÓN	AFILIADO	PARTNER DE REFERIDOS	REVENDEDOR
Comisión	20%	20%	30% de margen
Pagada por	Los primeros 12 meses de cada suscripción	12 meses por cliente	Mientras usted facture al cliente
Atribución	Su enlace, registrado cuando el cliente se da de alta, o su código al pagar; fijada en el primer pago del cliente, nunca se mueve	Su enlace, registrado cuando el cliente se da de alta, o su código al pagar; fijada en el primer pago del cliente, nunca se mueve	No hace falta: usted factura al cliente
Liquidación	Mensual, JSON y PDF, en su espacio de trabajo	Mensual, JSON y PDF, en su espacio de trabajo	Mensual, JSON y PDF, en su espacio de trabajo
Pago	Sin IVA, en EUR, en el extracto; usted factura a StandardOS. Sin mínimo, sin periodo de retención	Sin IVA, en EUR, en el extracto; usted factura a StandardOS. Sin mínimo, sin periodo de retención	Usted se queda el margen; nada que pagar
Marca blanca	No	No	Solo su nombre en los informes
Exclusividad	Ninguna, en ningún sentido	Ninguna, en ningún sentido	Ninguna, en ningún sentido
Los registros	Del cliente, siempre	Del cliente; puede dejarle sin dejar el producto	Del cliente; puede dejarle sin dejar el producto
Sus clientes	Siguen siendo suyos: nunca vendemos servicios propios (preparación para el CRA, análisis de brechas ISO 27001) a un cliente que usted trae; usted cobra la parte de socio sobre el software	Siguen siendo suyos: nunca vendemos servicios propios (preparación para el CRA, análisis de brechas ISO 27001) a un cliente que usted trae; usted cobra la parte de socio sobre el software	Siguen siendo suyos: nunca vendemos servicios propios (preparación para el CRA, análisis de brechas ISO 27001) a un cliente que usted trae; usted cobra la parte de socio sobre el software

Solicitar

Solicitud en <https://getstandardos.com/es/socios> · hello@getstandardos.com